



**Wöllner ist ein Familienunternehmen mit Tradition. Bei der Herstellung und Entwicklung von löslichen Silikaten, Prozess-Chemikalien und Spezialadditiven für verschiedenste industrielle Anwendungen sind wir im B2B zu Hause.**

**Für die chemische Großindustrie im Allgemeinen und für die Bau-, Farben- und Papierindustrie im Besonderen sind wir Rohstoff- und Systemlieferant. Dabei spielen unsere hohe Kundenorientierung sowie die Fachkompetenz unserer Mitarbeitenden eine wesentliche Rolle für den Erfolg unseres Unternehmens.**

**Mit 150 Mitarbeitenden an drei Standorten im Zentrum Europas gestalten wir seit mehr als 125 Jahren unsere Zukunft.**

Zur Verstärkung unseres Teams im Raum Westdeutschland suchen wir einen

## **Regionalverkaufsleiter (m/w/d) im Außendienst**

**für chemische Rohstoffe im Bereich Bautenfarben, Bauindustrie und Spezialanwendungen**

### **Ihre Aufgaben:**

- Kundenakquisition und –betreuung
- Übernahme eines bestehenden Kundenportfolios
- Unterstützung der Kunden bei der Produkthanwendung
- Beratung der Kunden bei Neuprojekten und Optimierungsfragen
- Mitarbeit bei der Festlegung und Erfüllung unserer Qualitätsziele
- Aktive Steuerung und Überwachung von Ziel- und Budgetvorgaben

### **Ihr Profil:**

- Erfolgreich abgeschlossenes technisches Studium/Wertstofftechnik/chemische Technik bzw. Abschluss als Chemo-, Keramik- oder Lacktechniker
- Vertriebserfahrung von erklärungsbedürftigen chemischen Produkten oder Motivation zur Einarbeitung
- Chemische Grundkenntnisse
- Unternehmerisches Denken und Verhandlungsgeschick
- Gute Englischkenntnisse sowie routinierter Umgang mit MS Office und SAP
- Souveränes Auftreten, Kommunikationsstärke und Spaß am Kundenkontakt
- Teamgeist, Eigeninitiative sowie eine strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft mit Schwerpunkt Westdeutschland

### **Unser Angebot:**

Wenn Sie gerne in einem freundlichen und kompetenten Team an interessanten, abwechslungsreichen und herausfordernden Aufgabenstellungen arbeiten und sich nicht scheuen, dabei Verantwortung zu übernehmen, sind Sie in einem familiengeführten Unternehmen wie Wöllner an der richtigen Stelle! Neben kurzen Entscheidungswegen, Vereinbarkeit von Beruf und Familie, einer attraktiven Vergütung der Chemiebranche sowie Bereitstellung eines Firmenwagens bieten wir Ihnen eine sichere und auf die Zukunft ausgerichtete Arbeitsstelle mit dem Ziel einer langfristigen Zusammenarbeit.

### **Ihr Kontakt:**

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann sollten wir uns kennenlernen. Für einen ersten telefonischen Kontakt steht Ihnen Frau Ute Thurau unter Telefon 0621 5402-235 gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Verfügbarkeit über unser Karriereportal: [www.woellner.de/bewerbung.html](http://www.woellner.de/bewerbung.html)

### **Wöllner GmbH**

**Wöllnerstraße 26 | 67065 Ludwigshafen | Telefon: 0621 5402-0 | [www.woellner.de](http://www.woellner.de)**