



**Wöllner ist ein Familienunternehmen mit Tradition. Bei der Herstellung und Entwicklung von löslichen Silikaten, Prozesschemikalien und Spezialadditiven für verschiedenste industrielle Anwendungen sind wir im B2B zu Hause.**

**Für die chemische Großindustrie im Allgemeinen und für die Bau-, Farben- und Papierindustrie im Besonderen sind wir Rohstoff- und Systemlieferant. Dabei spielen unsere hohe Kundenorientierung sowie die Fachkompetenz unserer Mitarbeitenden eine wesentliche Rolle für den Erfolg unseres Unternehmens.**

**Mit 150 Mitarbeitenden an drei Standorten im Zentrum Europas gestalten wir seit mehr als 125 Jahren unsere Zukunft.**

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen

## **Vertriebsprofi (m/w/d)**

### **Ihre Aufgaben:**

- Vertrieb von Systemlösungen und modernen Produkten zur industriellen Wasserbehandlung
- Weiterentwicklung der Marketingstrategie
- Ausbau des Geschäftsmodells
- Erweiterung der Vertriebswege
- Mitentwicklung von neuen Produkten

### **Ihr Profil:**

- Sie haben Erfahrung im Vertrieb von kundenorientierten Lösungen und Interesse am Aufbau eines zukunftsorientierten, nachhaltigen Geschäftsbereichs
- Sie zeichnen sich durch souveränes Auftreten, Kommunikationsstärke sowie Freude am Kundenkontakt aus
- Teamgeist, Eigeninitiative sowie eine selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise sind Ihnen wichtig
- Idealerweise bringen Sie chemische Grundkenntnisse mit
- Sie zeigen Reisebereitschaft

### **Unser Angebot:**

Wenn Sie gerne in einem netten und kompetenten Team an interessanten, abwechslungsreichen und herausfordernden Aufgabenstellungen arbeiten und sich nicht scheuen dabei Verantwortung zu übernehmen, sind Sie in einem familiengeführten Unternehmen wie Wöllner an der richtigen Stelle! Neben kurzen Entscheidungswegen, Vereinbarkeit von Beruf und Familie sowie einer attraktiven Vergütung aus der Chemiebranche bieten wir Ihnen eine sichere und auf die Zukunft ausgerichtete Arbeitsstelle mit dem Ziel einer langfristigen Zusammenarbeit.

### **Ihr Kontakt:**

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Für einen ersten telefonischen Kontakt steht Ihnen Frau Ute Thureau unter 0621 5402-235 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer Verfügbarkeit über unser Karriereportal: [www.woellner.de/bewerbung.html](http://www.woellner.de/bewerbung.html)

**Wöllner GmbH**

**Wöllnerstraße 26 | 67065 Ludwigshafen | Telefon: 0621 5402-0 | [www.woellner.de](http://www.woellner.de)**